

<p>СТРАТЕГИЯ Анализ рынка, ЦА, услуги и товары, каналы продаж, конкурентные преимущества, маркетинг и т.д. Например, на основе Business Model Canvas.</p>	<p>БЮДЖЕТ, P&L Подробные расчеты по проекту: прогноз продаж, расходов, прибыли. Переменные вынесены на отдельную вкладку для моделирования сценариев.</p>	<p>ПЛАН ПРОЕКТА План проекта: задачи, сроки, ответственные, критерии оценки выполнения. Может быть интегрирован с Jira или другим task-менеджером.</p>	
<p>АССОРТИМЕНТ Категорийный менеджмент Управление запасами Ценообразование Контент-менеджмент</p>	<p>ОПЕРАЦИИ Клиентские данные Обработка заказа Складская логистика Транспортная логистика</p>	<p>МАРКЕТИНГ Оффлайн-маркетинг Онлайн-маркетинг CRM, лояльность Big data</p>	<p>ИТ Back-end Front-end Интеграции IT-инфраструктура</p>
<p>ФИНАНСЫ Корректное ведение проекта трансформации как инвестиционного проекта.</p>	<p>БУХГАЛТЕРИЯ Реализация новых способов оплаты и изменение работы бухгалтерии.</p>	<p>ЮРИСТЫ Изменение существующих и разработка дополнительных договоров и других документов.</p>	<p>HR Поиск и подбор сотрудников в команду электронной торговли, оценка персонала, обучение. Формирование кросс-функциональных команд.</p>
<p>АНАЛИТИКА, ОТЧЕТНОСТЬ Реализуем принципы сквозной аналитики. Вписываем отчетность по эл. торговле в рамки вашей стандартной отчетности.</p>	<p>ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ Обеспечиваем реализацию созданного плана проекта. Применяем гибкие методологии, но нет ничего лучше excel и просто выполненных задач.</p>		